



INTERNATIONAL RELATIONSHIP IN ITALY, FRANCE
AND BUSINESS OPPORTUNITIES IN EMERGING ECONOMIES:
AFRICA & MIDDLE EAST

www.up2gether.com



FARE AFFARI E CERCARE MERCATI NELLE ECONOMIE EMERGENTI: L'AFRICA

FAIRE DU BUSINESS ET TROUVER DES NOUVEAUX MARCHES
DANS LES ECONOMIES EMERGEANTES :
L'AFRIQUE

BUSINESS OPPORTUNITIES
IN EMERGING ECONOMIES:
AFRICA



AFRICA
Moyen Orient

AFRIQUE

Medio Oriente

MOYEN ORIENT

Afrique

MIDDLE EAST

Medio Oriente

Afrique

MEDIO ORIENTE

Middle East

Moyen Orient

AFRICA

MOYEN ORIENT

MIDDLE EAST

AFRICA

MIDDLE EAST

Middle East



INTERNATIONAL RELATIONSHIP IN ITALY, FRANCE
AND BUSINESS OPPORTUNITIES IN EMERGING ECONOMIES:
AFRICA & MIDDLE EAST

www.up2gether.com



Per trovare
soluzioni
per i prossimi
10 anni
per il futuro
delle nostre aziende

Afin de trouver
des solutions
pour les 10
prochaines années
pour l'avenir
de nos entreprises

In order to find
solutions
for the next
10 years
for the future
of our companies

bisogna conoscere

ont a besoin de connaître

you need to know

**ALTRIMENTI
COME
POTREMMO
SCEGLIERE?**

**COMMENT
NOUS POUVONS
CHOISIR
AUTREMENT?**

**HOW
WE CAN
CHOOSE
OTHERWISE?**





Barbara de Siena - UP2gether Executive Director

**IL NOSTRO SCOPO?
ACCOMPAGNARVI!**



**NOTRE BUT ?
VOUS ACCOMPAGNER !**



**OUR GOAL?
ASSISTING YOU !**



- | | | |
|--|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> ✓ Analisi dettagliata dei mercati e delle opportunità di vendita ✓ Ricerca e selezione del personale commerciale ✓ Ricerca e selezione di possibili location per l'attività commerciale ✓ Selezione di Fiere Internazionali e di settore ed assistenza per la partecipazione delle PMI, con verifica di eventuali finanziamenti internazionali, europei, regionali, provinciali e camerali ✓ Formazione del personale tecnico e commerciale con corsi mirati ad accrescere la capacità di vendita dell'azienda e le attitudini commerciali del personale stesso ✓ Consulenza strategica | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Analyse détaillée des marchés et des opportunités de vente ✓ Recherche et sélection du personnel commercial ✓ Recherche et sélection des activités commerciales ✓ Selection et assistance des sociétés pour la participation aux divers salons Internationaux et recherche de subventions internationales, européennes, régionales et/ou locales ✓ Formation du personnel technique et commercial dans le but d'accroître la capacité de vente de la société et les attitudes commerciales du personnel ✓ Conseil stratégique | <ul style="list-style-type: none"> ✓ Detailed analysis of foreign markets and sales opportunities ✓ Research and selection of sales staff ✓ Research and selection of sales locations ✓ Selection of International Trade and Industry shows and fairs, assistance for the participation. Verification of any international funding for fairs participation (European, regional, chamber of commerce) ✓ Training to enhance the skill of the company's sales or technical personnel ✓ Strategic advisory |
|--|--|---|



UP2gether vi offre la possibilità di avere una **visione globale del territorio africano e delle sue strutture economiche**. Di essere invitato a partecipare a **forum, eventi ed incontri B2B** in Europa ed in Africa per metterVi in contatto con partners locali, istituti finanziari sia privati che istituzionali e professionisti che possono aiutarVi a portare a termine il Vostro progetto.

UP2gether vous offre la possibilité d'avoir une **vision globale du territoire africain et des ses structures économiques** et d'être invité à participer à des **forums, des événements et des rencontres B2B** en Europe et en Afrique pour entrer en contact avec des partenaires locaux, des institutions financières, privés et institutionnels et des professionnels qui peuvent vous aider à réaliser votre projet.

UP2gether offers you the opportunity to have a **global vision of the African and its economic structures**. It offers also to be invited to participate in **forums, events and B2B meetings** in Europe and Africa to get in touch with local partners, financial institutions, both private and institutional and professionals who can help you to carry out your project.

IL METODO

UP2gether attiva in rete un pool di professionisti selezionati e altamente qualificati.

Il lavoro svolto negli anni da ognuno di loro ha permesso di creare un **network altamente specializzato** nel lavoro di delocalizzazione e **internazionalizzazione per le PMI**.

Francia, Paesi francofoni europei e del Nordafrica e dell'Africa subsahariana sono alcuni dei Paesi nei quali abbiamo consolidato canali preferenziali.

Capacita' di realizzare in tempi rapidi un attento studio della tipologia e merceologica della produzione del cliente, un esame delle necessità e preferenze, consulenze mirate volte a favorire il piano di espansione ed internazionalizzazione dei clienti (tipicamente PMI).

LA MÉTHODE

UP2gether travaille avec un réseau de professionnels sélectionnés et hautement qualifiés. L'expérience acquise grâce aux nombreuses années de collaboration nous a permis de créer un **réseau spécialisé dans le développement international des PME**.

L'Italie, la France, les pays européens francophones, le Maghreb et l'Afrique subsaharienne font partie des pays dans lesquels nous avons établis un réseau préférentiel.

Notre capacité à analyser en un temps réel vos besoins et vos attentes, les caractéristiques du marché...nous permettent de vous proposer rapidement un plan de développement à l'international et préparer une mission exploratoire.

THE METHOD

UP2gether works with a pool of highly qualified professionals. The diversified international experience of the pool of people who work with us create a **specialized internationalization network for SMEs in outsourcing**.

France, French-speaking countries of Europe and North Africa and Sub-Saharan Africa are some of the countries in which we have established preferential channels.

We can quickly perform a careful study of the international opportunities for the customer's products and services, taking in consideration its needs and preferences, suggesting an appropriate expansion plan.



INTERNATIONAL RELATIONSHIP IN ITALY, FRANCE AND BUSINESS OPPORTUNITIES IN EMERGING ECONOMIES: AFRICA & MIDDLE EAST

www.up2gether.com



UP2gether è anche comunicazione: siamo presenti sulle maggiori **community** per far conoscere i nostri **progetti e per far conoscere i 54 paesi africani e le loro opportunità.**

Eventi e manifestazioni sono anche presentati sul sito www.up2gether.com.

I 54 stati Africani sono stati messi in avanti nel settore Paesi e alcune collaborazioni sono in corso con le istituzioni per avere un'informazione continua e corretta.

UP2gether est aussi communication: nous sommes présents sur tous les réseaux sociaux pour faire connaître nos projets et les 54 pays africains et leurs opportunités.

Événements et manifestations sont également présentés sur le site www.up2gether.com.

Les 54 Etats africains ont été mis en avant dans la page "pays" et des collaborations sont en cours avec les institutions pour proposer des informations correcte en continu.

UP2gether is communication: we are present on the major **community to raise awareness of our projects and of the 54 African countries and their opportunities.**

Events are also presented on the website www.up2gether.com.

The 54 African states have been put forward in our page "countries" and collaborations are ongoing with the institutions to have correct and continuous information.

TWITTER
 TWITTER
@BDS_UP2GETHER

FACEBOOK
 FACEBOOK

WWW.FACEBOOK.COM/UP2GETHER

PINTEREST
 PINTEREST

WWW.PINTEREST.COM/BDSCONSULTING/UP2GETHER



Ufficio stampa e mediaplanner dedicato che, in outsourcing può analizzare la Vostra realtà e ottimizzare la Vostra presenza online, offrendo l'**apertura di nuovi mercati**.

Bureau de presse et media planner dédié ou en sous-traitance pouvant analyser votre réalité et optimiser votre présence en ligne et vous offrant l'**ouverture de nouveaux marchés**.

PRESS OFFICE BUREAU DE PRESSE

Press office and media planner dedicated or outsourced that can analyze your reality and optimize your online presence, offering **opening to new markets**.

WEBINAR WEBINAR

COS'È UN WEBINAR?

Webinar è un neologismo:
web+seminar

Strumento innovativo e molto efficace per la formazione, gli eventi e per sviluppare lead generation.

COME FUNZIONA UN WEBINAR?

Direttamente sul vostro computer, senza spostarvi ascoltate e guardate il relatore, le slides di presentazione e interagite scrivendo le vostre domande nell'apposita chat. Partecipare è semplice e gratuito. Riceverete un'email contenente un link ed in pochissimi passaggi potete accedere al webinar.

QU'EST-CE QU'UN WEBINAIRE?

Webinar est un néologisme:
web+seminar

Innovative and highly effective tool for training, events and to develop lead generation.

COMMENT FONCTIONNE UN WEBINAIRE?

Directement sur votre ordinateur, écoutez et regardez l'intervenant, les diapositives de présentation et interagissez en écrivant vos questions dans le chat. L'inscription est simple et gratuite. Vous recevrez un email contenant un lien et en quelques étapes, vous pouvez accéder au webinaire.

WHAT IS A WEBINAR?

Webinar is a neologism:
web+seminar

Innovative and highly effective tool for training, events and to develop lead generation.

HOW DOES A WEBINAR?

Directly on your computer, without leaving listen and watch the speaker, the presentation slides and interact by writing your questions in the chat. Joining is free and easy. You will receive an email containing a link and in a few steps you can access the webinar.

Originariamente documento ufficiale pubblicato da un governo o da un'organizzazione internazionale per rendere ufficiale un rapporto. Nel marketing pubblicazione di un professionista esperto in una materia specifica che offre informazioni di qualità e di interesse ad un pubblico selezionato. **Strumento di informazione** che può favorire l'evoluzione del **mercato** di riferimento che rientra nelle attività di link baiting.

Initialement document officiel publié par un gouvernement ou une organisation internationale pour rendre officiel un rapport. Dans le marketing publication d'un expert dans un sujet spécifique qui offre une information de qualité et d'intérêt pour un public choisi. **Outil d'information** qui peut favoriser l'**évolution du marché** qui fait partie des activités de l'appâillage de lien.

WHITE PAPER WHITE PAPER

Originally official document published by a government or an international organization to make a report official. In marketing, publication of a professional expert in a specific subject that offers quality information and of interest to a select audience. **Information tool** that can **promote the evolution of the market** that is part of the activities of link baiting.



INTERNATIONAL RELATIONSHIP IN ITALY, FRANCE AND BUSINESS OPPORTUNITIES IN EMERGING ECONOMIES: AFRICA & MIDDLE EAST

www.up2gether.com



HOME CHI SIAMO TRENDS EVENTI SERVIZI PAESI AZIENDE CONTATTI



Storia

Barbara de Siena, italiana di origine, si trasferisce a Parigi da adolescente e, impregnandosi della mentalità francese ed internazionale che trova nella capitale, acquisisce alla perfezione l'uso e la padronanza della seconda lingua. Nazionalità, religioni e colori diversi pongono le prime basi del lavoro di internazionalizzazione che traccerà tutta la sua storia professionale.

Inizia la sua carriera come hostess, poi traduttrice e capisce immediatamente l'importanza della comunicazione e della stampa.

Lavora in un'agenzia che si occupa di sponsorizzazioni per grandi marchi, come il latte concentrato **Nestlé** e **Grana Padano** (prodotti sponsor delle nazionali italiane di ginnastica e di mountain bike) assistendo la responsabile delle manifestazioni nell'organizzazione e nella gestione del personale.

Dal 1993 Barbara si occupa di promuovere alcune aziende nel settore delle arti grafiche, consolidando esperienze significative nella gestione della clientela e lavorando con le maggiori agenzie di pubblicità mondiali presenti a Milano e nel 2000. Dopo di che decide di avviare un ufficio commerciale internazionale a Parigi per alcune società di stampa.

Nel 2005 inizia a lavorare anche per altri settori merceologici, allargando la propria vision ad altre tipologie di prodotti e promuovendo in Italia ed in Francia le aziende con i progetti di **IncontriGusto** e **IncontriModa**.



WEBSITE ONLINE ...
WEBSITE ONLINE ...
BUT WORK IN PROGRESS
BUT WORK IN PROGRESS

Il sito web servirà a **mettere in contatto le aziende** e offrire una piattaforma multilingua per farsi trovare (Italiano, inglese, francese).

Una bacheca per inserire informazioni, vendere prodotti o servizi e trovare il partner che cercate sarà online nel 2016!

Le site servira à **mettre en contact les entreprises** et fournir une plate-forme pour se faire trouver en italien, anglais et français.

Un forum pour faire de l'information, vendre des produits ou services et trouver le partenaire que vous recherchez sera en ligne en 2016!

The website will **serve to connect companies** and provide a platform multilingual to be found (Italian, English, French).

A bulletin board to post information, sell products or services and find the partner you seek will be online in 2016!



HOME CHI SIAMO TRENDS EVENTI SERVIZI PAESI AZIENDE CONTATTI

TRENDS – INFORMAZIONI E APPROFONDIMENTI SULL'AFRICA

[HOME](#) > [TRENDS – INFORMAZIONI E APPROFONDIMENTI SULL'AFRICA](#)



CERCA

Search site



ARTICOLI RECENTI

[EU – Sub Saharan Africa Event – 18 e 19 settembre 2015](#)

[UP2gether P.R. e Ufficio Stampa Estero di CFBocconi](#)

[Webinar I Scoprite in diretta l'Africa SMB Forum](#)

[Barbara de Siena scopre la Biblioteca della Moda](#)

[Tangier Tourism Expo – 20-24 ottobre 2015 – Marocco](#)



INTERNATIONAL RELATIONSHIP IN ITALY, FRANCE
AND BUSINESS OPPORTUNITIES IN EMERGING ECONOMIES:
AFRICA & MIDDLE EAST

www.up2gether.com



SIETE UN'AZIENDA?
CONTATTATECI
PER SCOPRIRE QUALI OPPORTUNITÀ
ESISTONO PER LA VOSTRA SOCIETÀ

VOUS ÊTES UNE ENTREPRISE?
CONTACTEZ-NOUS POUR DÉCOUVRIR
LES OPPORTUNITÉS POUR VOTRE SOCIÉTÉ

VOUS ÊTES UNE INSTITUTION?
CONTACTEZ-NOUS POUR
TRAVAILLER ENSEMBLE POUR PRÉSENTER
VOS OPPORTUNITÉS AUX SOCIÉTÉS ÉTRANGÈRES

ARE YOU A COMPANY?
CONTACT US TO FIND
OPPORTUNITIES FOR YOUR ORGANIZATION

YOU ARE AN INSTITUTION?
CONTACT US
WORK TOGETHER TO PRESENT
YOUR OPPORTUNITIES TO FOREIGN COMPANIES

